

Notre client, société spécialisée dans le négoce et la transformation de colles et adhésifs à destination des industries du grand ouest, recherche un :

**Technico Commercial H/F –  
Départements 45 – 18- 58 – 10 – 89**

Dans le cadre de la reprise du portefeuille existant, vous êtes l'interlocuteur de nos clients. Vous avez en charge le développement et la pérennisation du portefeuille de clientèle industrielle de votre secteur. Vous relayez leurs demandes spécifiques auprès du service commercial sédentaire pour l'élaboration d'une réponse adaptée. Dans ce cadre vos interlocuteurs clients se trouvent au sein des services achats, BE, bureau des méthodes et fabrication.

De formation Bac+2, vous disposez d'une expérience significative idéalement acquise auprès des industries de la région où vous avez démontré votre pertinence commerciale. Votre ouverture technique et votre relationnel vous permettront d'être rapidement reconnu par l'ensemble de vos interlocuteurs terrain et ainsi développer vos affaires.

Vous maîtrisez l'informatique et disposez de réelles qualités organisationnelles.

Vous souhaitez intégrer un Groupe à taille humaine, alors rejoignez-nous !

Envoyez votre CV à l'adresse suivante : [contact@premi-homme.com](mailto:contact@premi-homme.com), sous la référence COM180336